



BROCHURE INSTITUCIONAL

Abastecimiento inteligente para limpieza y aseo.

PROFULL SUMINISTROS

No queremos ser simplemente otro proveedor.
Queremos convertirnos en un aliado para el abastecimiento de nuestros clientes.

Presentación corporativa · 2026

Una nueva forma de entender el abastecimiento

En PROFULL SUMINISTROS entendemos que los productos de limpieza y aseo son parte de la operación diaria de una empresa. Por eso queremos ir más allá de vender productos: buscamos facilitar la compra, aportar alternativas y construir relaciones comerciales de largo plazo.

Nuestra diferencia

Producto + asesoría + abastecimiento = una experiencia comercial diferente.

01

CONOCER

Entender el negocio y lo que realmente necesita.

02

PROPONER

Buscar alternativas adecuadas para cada uso y presupuesto.

03

ABASTECER

Facilitar compras claras, oportunas y convenientes.

04

CRECER

Convertir la recompra en una relación de largo plazo.

Nuestra visión

Construir una empresa reconocida por hacer más simple y profesional el abastecimiento de aseo para empresas y organizaciones.

Pensado para empresas que necesitan continuidad

Nuestra propuesta está especialmente orientada al mercado empresarial e institucional. Cada tipo de cliente tiene necesidades distintas; nuestra tarea es entenderlas y responder de manera adecuada.

OFICINAS

Higiene diaria, baños, áreas comunes y reposición.

EDIFICIOS

Mantenimiento de espacios comunes y abastecimiento periódico.

RESTAURANTES

Limpieza, higiene y productos asociados a la operación.

COMERCIOS

Soluciones prácticas para mantener instalaciones y atención al público.

TALLERES Y EMPRESAS

Productos para distintos niveles y tipos de limpieza.

INSTITUCIONES

Atención profesional y soluciones adaptadas a sus requerimientos.

No todos los clientes necesitan lo mismo.

Por eso evitaremos una venta genérica y construiremos una propuesta comercial basada en el tipo de negocio, consumo y frecuencia de compra.

El Sistema PROFULL

Esta es la dirección estratégica que queremos desarrollar a mediano plazo: pasar de una compra puntual a una relación de abastecimiento.

1	CONOCER Cliente, operación, consumo y necesidades.
2	RECOMENDAR Productos y alternativas según el uso.
3	COTIZAR Propuesta clara y competitiva.
4	ENTREGAR Despacho y atención cercana.
5	REPONER Recompra y abastecimiento recurrente.

Y más adelante...

Cuando tengamos suficiente información real del mercado, podremos evaluar el desarrollo de una **línea propia PROFULL**, comenzando por productos de alta rotación y potencial de diferenciación.

Nuestra promesa

Queremos que comprar productos de aseo deje de ser una tarea más.

CERCANÍA Atención humana y relaciones comerciales de largo plazo.	CLARIDAD Cotizaciones y alternativas fáciles de entender.
CONVENIENCIA Buscamos facilitar la compra y reposición.	EVOLUCIÓN Aprendemos del mercado para mejorar continuamente.

¿Hablamos de tu empresa?

Cuéntanos qué necesitas y construyamos una solución de abastecimiento adecuada para tu negocio.

WhatsApp comercial · +56 9 6403 4954

PROFULL SUMINISTROS · Productos de limpieza y aseo